



CAP Services Aux Personnes et Vente en Espace Rural

Certificat d'Aptitude Professionnelle Agricole

Secteurs d'activité

L'employé qualifié titulaire du CAP Services Aux Personnes et Vente en Espace Rural exerce son activité dans :

- Les métiers de services à la personne
- Les métiers de la vente

Public concerné

La formation s'adresse à un public qui aime le contact et qui envisage :

Des études courtes pour une entrée dans la vie active
Une remise à niveau scolaire pour une poursuite d'études.

Condition d'admission

L'admission est possible pour les élèves issus d'une classe de troisième du premier cycle de l'enseignement secondaire.

La procédure d'admission passe par la voie informatisée AFFELNET.

Organisation des études

Deux années complètes avec 12 semaines de stage en milieu professionnel.

La formation est organisée en modules (voir tableau)

L'examen comprend deux parties :

- Contrôle en Cours de Formation : 7 épreuves écrites, pratiques et orales durant les deux années.
- Examen en fin de formation : 1 épreuve orale sur les activités professionnelles réalisées dans les structures de stage.

Après le CAP Services Aux Personnes et Vente en Espace Rural

Possibilité d'entrer dans la vie active

- agent de services hospitaliers (milieu hospitalier, maisons de retraite, foyer logements, centres de cure...)
- agent de service en petite enfance (écoles maternelles, crèches)
- agent de service à domicile (aide ménagère, agent de services en centre de maintien à domicile)
- employé en structure d'accueil (hôtellerie, villages vacances...)
- employé de structure liée à la vente (commerce de proximité, moyenne et grande distribution)

Possibilité de poursuite d'études

- Secteur des Services aux personnes (Bac Pro Services Aux Personnes et Aux Territoires et ASSP),
- Secteur du commerce (Bac Pro Vente, Accueil)

CONTENU DE LA FORMATION

Architecture modulaire à titre indicatif (sous réserve de modifications)

FORMATION EN STRUCTURE

12 semaines au minimum
Crèche, halte-garderie, école, maison de retraite, EHPAD, point de vente de produits alimentaires, de bricolage, ...

Modules d'enseignement général

MG1 – Agir dans des situations de la vie sociale
 MG2 – Mettre en oeuvre des démarches contribuant à la construction personnelle
 MG3 – Interagir avec son environnement social

35%

Modules professionnels

MP1 – Insertion de l'employé dans la structure
 MP2 – Communication interpersonnelle en situation professionnelle
 MP3 – Techniques des services à la personne
 MP4 – Techniques et pratiques professionnelles commerciales
 MIP – Circuits courts, une relation de proximité

45%

Modules professionnels

Soutien
 Approfondissement
 Suivi individuel du projet personnel et professionnel de l'élève

20%

